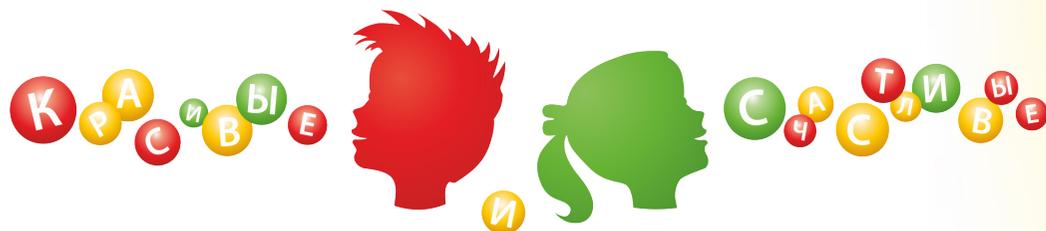


детский салон красоты



# ПРЕЗЕНТАЦИЯ

ФРАНШИЗЫ СЕТИ ДЕТСКИХ САЛОНОВ КРАСОТЫ  
«Красивые и Счастливые»



НАША ЦЕЛЬ — СДЕЛАТЬ  
ДЕТСТВО ПО-НАСТОЯЩЕМУ  
КРАСИВЫМ И СЧАСТЛИВЫМ!



---

«Мы создаем особенный мир для детей и родителей, где они соприкасаются с красотой и счастьем благодаря нашему профессионализму и любящим сердцам»

---

# В ПЕРВУЮ ОЧЕРЕДЬ, МЫ – РОДИТЕЛИ!

В 2010-м году создать детский салон красоты «Красивые и Счастливые» решили две харьковчанки – многодетные мамы (у каждой из них по трое детей). Они руководствовались очень простым принципом: «мы такие же, как и многие родители, которые любят своих детей и делают все возможное, чтобы их детство было по-настоящему красивым и счастливым».

Благодаря этому в салоне, действительно, удалось создать максимально уютную и комфортную обстановку для того, чтобы дети с радостью приходили туда.

Более того, в 2013-м году в Харькове заработал второй салон сети.



# СЕМЬЯ ТИХАНСКИХ

основатели детского салона красоты

**Алена Тиханская:**  
«Семья, партнеры, команда,  
клиенты – это, прежде  
всего, отношения! Наш  
проект «КиС» наполнен  
творчеством и семейными  
ценностями!»

# СЕМЬЯ КАТАЛОВЫХ

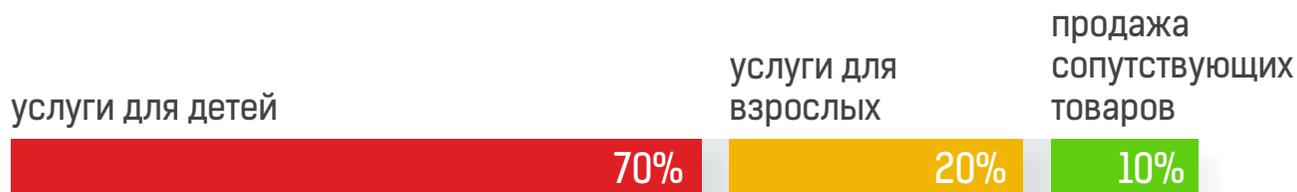
основатели детского салона красоты



**Инна Каталова:**  
«Я мечтала создать  
уникальный проект  
полезный обществу! Где я  
прежде всего, жена и мама,  
смогу реализовать! У нас  
это получилось!»

# «КИС» — ЭТО КОМПЛЕКСНЫЙ ПОДХОД

Естественно, детские салоны красоты «Красивые и Счастливые» в первую очередь оказывают парикмахерские услуги для детей. И при этом каждый родитель, приведший свое чадо в наш салон, также имеет возможность подстричься или сделать маникюр/педикюр.



Став клиентом салона и получив клубную карту Child's Boom, семья имеет уникальную возможность принимать участие в детских праздниках и акциях, которые периодически проводятся в нашем салоне.

Отдельным спросом пользуется услуга первой стрижки ребенка. Процесс первой стрижки проходит в игровой форме, то есть возможность негативного впечатления ребенка сокращается до минимума. И, главное, родители получают именное свидетельство с фотографией ребенка о знаменательном событии! Первый локон малыша остается на память в специальном конвертике.

## Стоимость наших услуг:

- Стрижки — 100–200 грн.
- Прически — 200–400 грн.
- Плетение косичек — 60–150 грн.
- Маникюр/Педикюр — 70–200 грн.

ДЛЯ ПОСТОЯННЫХ КЛИЕНТОВ ДЕЙСТВУЕТ  
ПРОГРАММА ЛОЯЛЬНОСТИ:  
КАЖДАЯ 5 СТРИЖКА В САЛОНЕ — БЕСПЛАТНАЯ!

# ■ ЧТО «КИС» ОТЛИЧАЕТ ОТ ДРУГИХ ДЕТСКИХ САЛОНОВ?

1

7 летний опыт  
в сфере парикмахерских  
услуг для детей

2

Зарегистрированная  
ТМ «Красивые и Счастливые»

3

Системное обучение персонала  
(профессиональные тренинги,  
мастер-классы, семинары)

4

Уникальное зонирование салона

5

Процесс обслуживания  
ребенка проходит в специальных  
креслах-машинках и  
за просмотром любимого  
мультфильма

6

Уникальная  
программа лояльности  
для клиентов

7

Индивидуально разработанная  
компьютерная программа,  
позволяющая отслеживать  
работу с клиентами

8

Возможность записи  
в режиме онлайн  
на корпоративном сайте

9

Постоянное  
создание новых коллекций  
детских стрижек и причесок  
с учетом новых трендов  
в бьюти-сфере

## ПОЧЕМУ РОДИЛАСЬ ФРАНШИЗА «КИС»?

В течение семи лет наши салоны успешно работают в Харькове: они известны многим жителям города, потому что помимо оказания наших профильных услуг мы занимаем активную социальную позицию.

Мастера детских салонов красоты «Красивые и Счастливые» постоянно принимают участие в различных мероприятиях для детей, благотворительных акциях и т.д.

На данном этапе развития мы решили, что готовы делиться наработанными знаниями и строить полноценную сеть салонов «КиС». Мы знаем, что в любом городе Украины, впрочем, как и за ее пределами, есть современные и неравнодушные родители, готовые порадовать маленьких жителей своего города инновационным проектом в сфере красоты.

Приоритетные территории для развития франчайзинговой сети:

Все города Украины (кроме Харькова), страны СНГ, Балтии, а также Восточной и Центральной Европы.



## «КИС» ПРЕДЛАГАЕТ ПРОВЕРЕННЫЙ ВАРИАНТ СОТРУДНИЧЕСТВА

На данный момент мы предлагаем один наиболее эффективный вариант открытия салона на площади от 60 до 80 кв. м. Высокая эффективность работы достигается благодаря уникальному зонированию салона.

Так, помимо рабочей и вспомогательных зон в салоне есть:

- Игровая зона, оснащенная комплексом для активных детей.
- Также есть зона, в которой ребенок может поиграть различными игрушками, раскрасить любимую картинку и т.д.
- Обязательно наличие живого уголка, в котором обитают наши добрые друзья и помощники попугайчик и кролик.

***Примечание.** Готовы к обсуждению проекта по совместной разработке детского салона-островка, который бы размещался внутри ТРЦ.*



# НАША ПОДДЕРЖКА ФРАНЧАЙЗИ

детский салон красоты



## Помощь на первичном этапе:

- Помощь в подборе и оценке помещения.
- Помощь в правильном зонировании помещения, исходя из его архитектурных особенностей.
- Рекомендации по закупке всего необходимого оборудования, мебели и аксессуаров по оптимальным ценам.
- Доступ к ПО для ведения клиентской базы.

## Рекламно-маркетинговая поддержка:

- Помощь в проведении рекламной кампании до и после открытия студии.
- Внедрение программ лояльности для постоянных посетителей салона.
- Размещение информации о салоне на корпоративном сайте сети.
- Централизованное ведение страниц в социальных сетях (дополнительно каждый франчайзи ведет индивидуальные соцстраницы).

## Помощь в подборе и обучении персонала:

- Помощь в подборе персонала.
- Первичное обучение мастеров (возможно, как офлайн, так и онлайн).
- Дополнительное обучение мастеров новым видам стрижек (посредством вебинаров).
- 1-2 дневная практика/стажировка персонала в одном из уже работающих салонов (в случае необходимости и по предварительной договоренности).

# ИЩЕМ ПОМЕЩЕНИЕ ДЛЯ САЛОНА «КИС»

## Общие требования к размещению салона красоты:

- В городах с населением от 50 тыс. человек.
- Расположение в центральных частях города либо в современных микрорайонах с высокой плотностью заселения.
- Наличие интенсивного пешеходного трафика.
- Близость ТРЦ, школьных и дошкольных заведений, а также детских центров и студий является преимуществом.

## Требования к помещению:

- Общая площадь — от 60 кв. м (при этом площадь вспомогательных помещений 20 кв.м.)
- Размещено на первом этаже, желательно без ступенек.
- Возможно, расположение в отдельно стоящем помещении.
- Наличие панорамных окон является преимуществом, но необязательно.
- Наличие или возможность организации вентиляции и кондиционирования.
- Наличие водопровода и канализации.
- Наличие или возможность проведения высокоскоростного интернета.
- Наличие парковки является преимуществом.



# ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ДЛЯ ЭТОГО СЛАЙДА НЕОБХОДИМО УТОЧНИТЬ!

Паушальный (вступительный) взнос (разово) — \_\_\_\_\_ долл. США.

Размер инвестиций на этапе запуска (без учета паушального взноса) — от \_\_\_\_\_ долл. США.

Ежемесячный размер роялти — \_\_\_\_\_ долл. США.

Выход на самоокупаемость — с \_\_-го месяца.

Окупаемость инвестиций — от \_\_ месяцев.

Среднемесячная чистая прибыль — более \_\_\_\_\_ долл. США.

# 7 ПРОСТЫХ ШАГОВ, ПРИСОЕДИНИТЬСЯ К СЕМЬЕ «КРАСИВЫХ И СЧАСТЛИВЫХ»!

1

Связаться с нами и согласовать  
условия сотрудничества  
(контакты см. на следующем слайде)

2

Совместно с нашими  
специалистами  
подобрать помещение  
для салона

3

Подписать договор и оплатить  
вступительный взнос

4

Отремонтировать  
и брендировать помещение в  
соответствии с дизайн-проектом

5

Подобрать и обучить персонал

6

Провести локальную  
рекламную кампанию  
перед запуском заведения

7

Организовать  
торжественное открытие  
собственного детского  
салона красоты

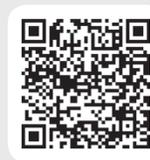
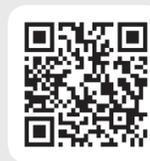


# ЕВГЕНИЙ КАТАЛОВ

+38 (067) 579-05-75

(viber, whatsApp)

evgeniy.katalov@gmail.com



<https://kis.com.ua/>